

Prompts de ChatGPT para ventas B2B

Biblioteca práctica para investigar cuentas, preparar reuniones, responder objeciones y escribir seguimiento comercial con precisión.

Puntos clave

- ? Investigación de cuentas sin inventar datos
- ? Correos breves y específicos
- ? Respuestas a objeciones comunes
- ? Preparación y cierre de reuniones
- ? Seguimiento ejecutivo con próximo paso

Como usar esta guía

Usala como documento de trabajo para diagnosticar procesos, priorizar oportunidades, alinear responsables y convertir aprendizaje en una acción concreta dentro de la empresa.

Siguiente paso recomendado

Agenda un diagnóstico con Tecnotitan para convertir esta guía en un piloto medible de software, inteligencia artificial o transformación tecnológica.