

TECNOTITAN CORPORATE

TECNOTITAN

未来を構築する企業のための応用テクノロジー

コロンビアから世界市場へ、ソフトウェア、AI、ゲーム、ロボティクス、技術変革コンサルティングを提供します。

01 US\$500K pre-seed

02 18か月の runway

03 6つの製品ライン

David Arias Giraldo, CEO

Investor Deck / 2026

なぜ今か

企業に必要なのはAIの実装であり、追加の資料ではありません

AI導入の圧力は、手作業、分散したデータ、社内構築力の不足を抱える企業にも広がっています。

01

明確な運用課題

02

高まるAI需要

03

技術実行力の必要性

課題

技術変革はサイロ化すると止まります

多くの企業は手作業、未活用データ、AI導入圧力、アイデアを製品に変える明確な道筋の不足に直面しています。

Manual workflows



Data activation



AI adoption gap



01 反復作業

02 行動につながらないデータ

03 導入されないAI

04 方法論のない人材

プラットフォーム

Tecnotitanはコンサルティングを製品へ、製品をプラットフォームへ変えます

各プロジェクトは再利用可能なモジュール、業界知識、能力を蓄積し、新しいソリューションを加速します。

01

診断

02

構築

03

製品化

04

拡張

Reusable IP, sector knowledge and operating playbooks compound across every project.

ポートフォリオ

企業、人材、デジタル体験のための製品 システム

緊急性の高い課題から入り、運用、学習、応用インテリジェンスへ展開する設計です。

Copiloto Pyme

Tecnotitan OS

Life Copilot モバイルアプリ

Tecnotitan Engine

Tecnotitan Academy

Tecnotitan AI Call Center

サービス

コンサルティングが収益と市場学習を加速 します

サービスは信頼を生み、実課題を発見し、実装を再利用可能な資産へ変えます。



Services are the market-sensing engine that turns demand into product decisions.

部門

5つの部門がIP、データ、人材を共有します

ソフトウェア、AI、ゲーム、ロボティクス、技術変革は孤立事業ではなく、共通アーキテクチャとして機能します。

TECNOTITAN CORE

Shared IP, data and reusable playbooks

ソフトウェア

人工知能

ゲーム

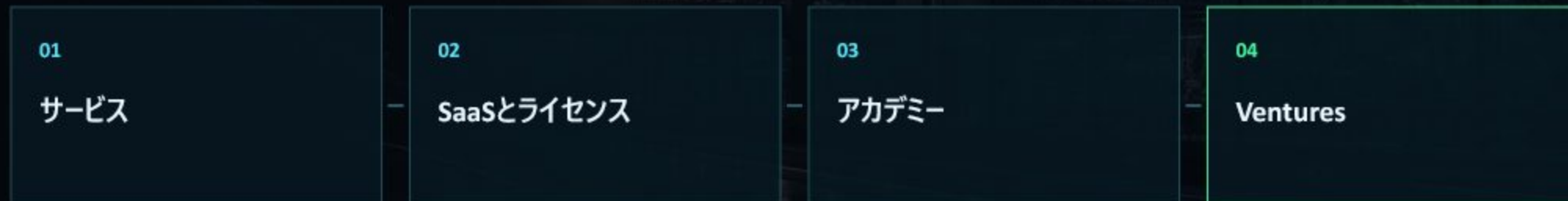
ロボティクス

技術コンサルティング

モデル

現在はサービス収益、将来は拡張可能な製品

モデルはコンサルティング、実装、サブスクリプション、ライセンス、アカデミー、将来の技術スピノフを組み合わせます。



Each layer can monetize independently while feeding data, references and reusable modules back into the platform.

市場展開

運用課題から入り、プラットフォームで拡張します

Tecnotitanは企業向けAI・ソフトウェア案件から開始し、繰り返し発生する課題を解く製品へ展開できます。

01 ラテンアメリカを基盤

02 中堅企業と大企業

03 グローバルパートナー

04 戦略投資家

01

Pilot

02

Implementation

03

Product expansion

04

Strategic partner

チーム

実行に集中するリーンな創業チーム

David Arias

GiraldoがCEOとしてビジョンを率いています。現在はフルタイムのコンサルタント1名とプログラマー2名がいます。

創業CEO

コンサルティング

エンジニアリング

次の採用

Hiring priorities: product engineering, AI delivery, sales development and investor relations.

ロードマップ

検証から地域テクノロジープラットフォームへ

実案件、自社製品、内部自動化、商業拡大を優先し、investor-readyな状態を高めます。

01

2026: 案件とMVP

02

2027: 製品とIP

03

2028: 地域拡大

投資

有料パイロットと再現可能な製品に向けてUS\$ 500K pre-seedを調達

このラウンドは18か月分を資金化し、AI・ソフトウェアサービスを自社製品、初期顧客、測定可能なユースケース、グローバル営業基盤へ変えます。

01 40% 製品とエンジニアリング

02 25% 営業とパイロット

03 20% AIデリバリー

04 15% 運用とdata room

info@tecnotitan.com | www.tecnotitan.com